

**12^{NYE}
MYTER
DER KAN ØDELÆGGE
DIT GOLFSPIL**

Tom Wishon
med Thomas Rosenberg

uddrag fra:
**The Search for the
Perfect Golf Club**

Copyright © 2015 Thomas Rosenberg

Originaltitel:

The New 12 Myths that Could Wreck Your Golf Game

Dansk oversættelse: Thomas Rosenberg

Indhold	
Introduktion af Tom Wishon	4
Golf Club Fitting af Lars H. Widding	5
Myte nr. 1:	6
Moderne golfkøller slår bolden længere	
Myte nr. 2:	7
Jo lavere loft på din driver, jo længere kan du slå bolden	
Myte nr. 3:	9
Når jeg køber en kølle med et S-Flex-skaft, ved jeg, at jeg får et stift flex	
Myte nr. 4:	10
Din nye driver har et større sweet spot	
Myte nr. 5:	11
Når jeg køber en kølle med et S-Flex-skaft, ved jeg, at jeg får et stift flex	
Myte nr. 6:	12
Jo hurtigere du svinger, des stivere skal dit skaft være	
Myte nr. 7:	13
Jo længere din driver er, des længere kan du slå bolden	
Myte nr. 8:	15
Mine køller er ligesom dem, de professionelle bruger	
Myte nr. 9:	16
Golfkøller til kvinder er lavet til kvinder	
Myte nr. 10:	18
Jeg er for dårlig til at individuelt tilpassede køller betyder noget for mit spil	
Myte nr. 11:	19
Jeg blev custom fittet i stor golfbutik (eller proshop eller online)	
Myte nr. 12:	21
Jeg har en et stort firmas justerbare driver, så jeg er allerede blevet custom fittet	
Omkring forfatteren	23

Introduktion af Tom Wishon

Med 40 års erfaring i golfudstyersbranchen og været golfkøleddesigner siden 1986, har jeg lært en masse om videnskaben bag en golfkølles ydelse. Jeg har også lært en masse om den måde, golfkøller bliver solgt til folk på. For hver af de firmaer, hvis golfkøller, der hænger på hylderne i golfbutikker og proshops, er forretnings- og salgsmodellen den samme.

Efter produktionen har udviklet køllehovedet, skaftet og grippet, skal marketingsafdelingen sørge for i annoncer at reklamere for de forbedringer, der er sket med køllen. Køllehovedet, skaftet og grippet bliver så produceret, så de opfylder en række standard specifikationer, hvorefter de bliver sendt ud til hylderne i golfbutikkerne og proshops for at blive solgt.

Golfspillere læser annoncerne og besøger deres lokale golfbutik eller proshop for at kigge, røre og købe det nye udstyr. Når det store flertal aldrig rammer de nye køller bedre end de gamle eller opnår påstanden om bedre ydelse og scores, ryster de bare på hovedet og tænker: "Det er et svært spil, jeg er nødt til at arbejde mere på mit sving for at ramme denne kølle bedre."

Da golf er et svært spil at mestre, er der kun få golfspillere, der stiller spørgsmålstejn ved, om der virkelig er et sæt golfkøller derude, som kan hjælpe dem med at slå bolden længere, mere lige og/eller mere regelmæssigt, så de kunne spille efter deres bedste evne og nyde spillet mere. Deres egne køller kommer trods alt fra et kendt firma, så fejlen kan jo ikke ligge i køllerne. Eller kan den?

Uheldigvis har dette scenarie udspillet sig alt for mange gange med det samme resultat til følge. Siden da et fra min karrieres start, har jeg haft en passion for at lære, hvordan hver kølle kan laves så den lader hver golfspiller op til deres bedste. Jeg har også rullet med øjnene af mange af de påstande, der er i reklamer for golfkøller. Det er derfor jeg skriver bøger om golfkøller. Derfor håber jeg oprigtigt, at du kan bruge lidt af den viden, jeg deler i denne bog til at guide dig til at foretage de bedste købsbeslutninger, du kan tage, når du skal købe nye golfkøller.

Golf Club Fitting af Lars H. Widding

En af flere myter med hensyn til club fitting er, at man skal have et godt sving, før det kan betale sig.

Det er helt forkert, her er det IKKE dig, som skal være god, men club fitteren. Så din vanskeligste opgave er faktisk at finde en, der virkelig kan faget, da der er mange, der tilbyder ”fitting”, men som reelt set kun tilbyder en test af standard varer, og det er noget helt andet.

Golf club fitting handler om at lave en kombination af køllehoved, skaft og grip, hvor længden, vægten, balancen og alt der dertil hører er tilpasset DIG, sådan at du kan reducere antallet af fejlslag på banen. Dine gode slag vil stadig være gode, og dine dårlige slag vil stadig være dårlige, men dine dårlige slag vil være bedre, og der vil være færre af dem.

Når udstyret passer, har du potentialet til at spille så godt som du egentlig kan, hvor du uden fitting ikke kun skal ud i en kamp mod banen, vejr og vind, men også udstyret. Fitting eliminere udstyret som din modstander, og gør det til din medspiller.

Går du meget op i din golf og bruger meget tid på spil og træning, eller spiller du kun for hyggens skyld, så vil udstyr, der passer til dig, give dig større glæde ved at spille golf, og du vil have et større udbytte af din træning, samt du vil hurtigere se fremgang.

Udstyr som passer dig, koster ikke mere end det, som ikke er tilpasset, og eftersom udbyttet af en fitting IKKE kommer an på dig og dit sving, men den som skal lave denne fitting for dig, er det det hans håndværk og viden, du skal opsøge.

I Danmark er der efterhånden flere golf club fittere, som følger Tom Wishons filosofi og metoder i fitting af udstyr. De har naturligvis også Tom Wishon produkter, som er af det absolut bedste på markedet. Mange kender ikke navnet fra tidligere, men det er fordi udstyr fra Tom Wishon KUN sælges og fittes til den enkelte kunde. Her findes der ikke noget, som hedder ”standard”. Absolut alt fra Tom Wishon er skræddersyet til den enkelte spiller, og det er netop det club fitting handler om, skræddersyede køller til DIG.

Se derfor efter nogen, som tilbyder Tom Wishon produkter, så er du sikret, at vedkommende også kan sit kram, der vil du opleve hvad en rigtig club fitting kan gøre for dig og dit spil.

Myte nr. 1:

Moderne golfkøller slår bolden længere

Virkeligheden er, at nej, det gør de ikke. Hvad du faktisk er vidne til, er resultatet af for mange års hård konkurrence mellem golfkølleproducenterne.

Det er tre ting, der primært afgør, hvor langt du slår bolden: loftet på køllehovedet, længden på skaftet og den hastighed, du svinger med. Foruden de tre er der: jo længere skaft, jo lavere loft, jo tungere kølle og jo stivere skaft – des hårdere vil det være at slå. Hastigheden på dit sving er sandsynligvis forblevet det samme de seneste par år, men loft-vinklen og længden på dine køller har forandret sig.

I løbet af de seneste godt 25 år har kølleproducenterne, for at kunne sige, at deres køller ”skyder længere”, pillet ved loft-vinklen – og sat den en smule ned med nogle års mellemrum. Som følge heraf, har hver kølle rykket sig ”op” med næste to numre. Så når du tager på driving range på ”demo day” og dit nye 7 jern slår længere end dit gamle 6 eller endda 5 jern, ved du nu hvorfor. Fordi det skinnende nye 7 jern, som du har mellem hænderne, var et 6 jern for bare et par år siden, og sikkert et 5 jern et par år tidligere.

Tabel 1, Den frygtede loftsvindsygdom				
Kølle	1960-70erne (grader)	1980erne (grader)	1990 (grader)	2000erne (grader)
1 jern	17	17	N/A	N/A
2 jern	20	20	18	N/A
3 jern	24	23	21	18-20
4 jern	28	26	24	20-22
5 jern	32	30	27	24-26
6 jern	36	34	30	28-30
7 jern	40	38	34	31-33
8 jern	44	42	38	35-37
9 jern	48	46	43	39-41
PW	52	50	47	43-45
GW/AW	N/A	N/A	51	48-50
SW	56	56	55	54-56
Driver	11	11	10	10
3 wood	16	15	15	13-14
4 wood	19	18	17	15-16
5 wood	22	21	19	17-18
7 wood	N/A	25	23	20-21

Note: Loft per kølletype for 1960-1990erne er industrigennemsnit.

For 2000erne refererer tallene til tilgængelige køller fra 2011. Denne udvikling ville være morsom, hvis ikke den førte til så dyre konsekvenser. Den har resulteret i golfspillere, der køber køller designet til, når det kommer til stykket, ikke at være brugbare for den gennemsnitlige spiller. Og det har tvunget spillere til at købe ekstra køller, de ellers ikke ville have haft brug for.

Lad os igen kigge på baggrunden.

Inden for Clubfitting har vi, hvad vi kalder ”24/38-reglen”. Den går ganske enkelt ud på, at størstedelen af golfspillere ikke kan præstere et konsistent slag med et jern med et loft på under 24 grader eller en længde på over 38 tommer (96, 5 cm). Årsagen er, at en sådan kølle kræver svingevner, som de fleste spillere aldrig vil opbygge.

For tredive år siden faldt 24/38-linjen på den anden side af et 3 jern. Så når man købte et typisk jernsæt indeholdende fra 3 jern til pitching wedge, kunne man med en vis sikkerhed regne med at kunne ramme med dem alle sammen. På grund af ”loftsvindsygdommen” befinder 24/38-linjen sig på den anden side af 5 jernet – så 3-, 4- og sågar 5 jernet er blevet umulige at bruge for de fleste spillere.

Nå, hvad skal du så gøre? Det er ligetil. Kølleproducenterne vil gerne sælge dig tre nye køller for at råde bod på det hjørne, som de har malet dig op i. De vil have dig til at købe ”hybridkøller”, som er lettere alternativer til de 3-, 4- og 5-jern, som de fleste spillere ikke længere kan ramme med. Ud over det, ser de også gerne, fordi alle køllerne er rykket op og væk fra sandwedgen, at du køber, hvad de kalder et såkaldt ”gap wedge” på grund af det tomrum, som de har skabt med deres loftformindskende marketing-stunts.

Myte nr. 2:

Jo lavere loft på din driver, jo længere kan du slå bolden

Jep, det er rigtigt...med nogle af dine fairway-køller, hybrider og jern. Men selv med Bubba Watsons svinghastighed vil der være et punkt, hvor driverens loft vil være for lavt til at nå Watsons største afstand. For Bubba er loft-nummeret selvfølgelig et 1-cifret tal, men for alle os andre med vores lavere svinghastighed, vil det være nødvendigt med et *højere* loft for at nå vores maksimale afstand. Dette loft vil for mange spillere tilmed være 13 eller derover. Det lyder ulogisk, det ved jeg, så lad mig forklare det på følgende måde.

Forestil dig, at du har en vandslange tændt på fuldt blus og at du prøver at nå så langt som muligt med vandstrålen. Prøv så at forestille dig, at nogen skruer ned for vandet; du ser straks, hvordan stråler daler. Så hvad gør du helt automatisk for at forsøge at nå samme afstand? Præcis: du hæver vinklen på slangen.

Det er det samme med driveren.

Hvis du er blandt de relativt få golfspillere, som har en meget høj svinghastighed (dvs. vandslangen er på fuldt blus), har du brug for et lavere loft for at opnå den største afstand. Hvis du derimod, som de fleste spillere, har en lavere svinghastighed (dvs. lavere vandtryk), har du brug for et *højere* loft for at slå længere.

Hvad du IKKE må gøre, er at parre en lav svinghastighed med en lavtloftet driver. Det svarer til at sænke vandtrykket og sænke vandslangen, for så at undre dig over, hvorfor vandstrålen ikke når længere.

Nå, men hvor langt kan du overhovedet forvente at skyde *uden at miste kontrollen*? Her er nogle tal, som burde give dig en fornemmelse for, hvor du sandsynligvis ligger:

Gennemsnitlig kvindelig golfspiller: 65 mph (miles per hour)

Gennemsnitlig mandlig golfspiller: 87 mph

Gennemsnitlig kvindelig Tour-spiller: 95 mph

Gennemsnitlig mandlig Tour-spiller: 113 mph

Kvindelig Long Drive-spiller: 105-120 mph

Mandlig Long Drive-spiller: 135-155 mph

I tabellen nedenfor har jeg markeret den kasse ved hver svinghastighed, hvor du opnår maksimal afstand. Kan du se noget mærkeligt?

Du kommer ikke til at opnå maksimal afstand med noget loft lavere end 15 grader, før du har en kontrolleret svinghastighed på omkring 90 mph. Lad mig spørge dig: hvornår er du sidst gået ind i en golfbutik og set en driver med 17 eller 15 graders loft? Hvad med 13? Betyder det, at vi skal antage, at I alle sammen har en kontrolleret svinghastighed på over 100 mph – højere end den typiske LPGA Tour-deltager og kun en smule lavere end den typiske professionelle PGA Tour-deltager?

Kan du se, hvad jeg mener?

Hvis du nogensinde har undret dig over, at du til tider skyder mindst lige så langt med din 3er-kølle som med din driver? Nu ved du hvorfor.

Tænk over det, næste gang du går ind i en gigantisk golfbutik og ser hylde på hylde med 9- og 10-graders drivere.

Tror du, at de køller er lavet til DIG?

Tabel 2 – Total afstand i yards inkl. rul

Svinghastighed (mph)	Driver, 9 grader	Driver, 11 grader	Driver, 13 grader	Driver, 15 grader	Driver, 17 grader
50	81	87	93	96	<u>99</u>
60	117	127	133	137	<u>140</u>
70	155	164	171	176	<u>180</u>
80	198	206	212	<u>216</u>	211
90	229	237	240	<u>245</u>	236
100	262	<u>269</u>	265	258	252
110	<u>295</u>	288	281	273	264

Note: Disse totale afstande er opnået med lige slag og med gennemsnitlige fairway-betingelser. Hvis du svinger op på bolden, kan du bruge et lavt loft; hvis du svinger nedad med driveren, bør du bruge et højere loft. Desuden bør du sænke loftet med 1-2 grader for at få bolde til at rulle bedst, hvis fairwayen er hård. Hvem kan så fortælle dig, hvilken vinkel du rammer bolden med og dermed bestemme dit optimale driverloft? En professionel, erfaren clubmaker, selvfølgelig.

Myte nr. 3:

Du går aldrig galt i byen med køller fra et kendt mærke

Det er ingen åbenbaring, at forbrugerens køb er stærkt påvirket af marketing. Højt på listen over succesfulde marketingteknikker finder vi kampagner, der har til formål at forbinde et brand eller et produkt med et bestemt image og en bestemt status. Taget i en nøddeskal: jo mere du ser eller hører om et brand eller produkt, jo mere avanceret produktets teknologi lyder, jo bedre det ser ud, jo dyrere det er, des bedre må det også være, ikke sandt?

Sådan er det også med golfkøller.

De store golfkølleproducenter anvender marketingteknikker for at opbygge et image, som skal plante troen på kvalitet, og sidenhen følges op af spillernes efterspørgsel af produktet. De betaler professionelle over hele verden for at spille med deres køller og putter deres navn og logo på golftasker og hatte, for at blive set på turneringer på fjernsynet. Og de køber masser af TV-reklametid og putter annoncer i magasiner og på nettet. Annoncer, som enten viser professionelle spillere, der bruger firmaets køller, eller demonstrerer deres nyeste køllers *features*. Det er image og efterspørgsel af denne art, der lokker golfbutikkerne til at føre køllerne – så spillerne strømmer ind for at købe dem.

Men hvis de professionelle spiller med de her køller, og jeg ser dem overalt, må de da også være de bedste køller til mig. Ikke sandt?

På den anden side: i ethvert merchandise-område er der masser af brands og produkter, som forbrugerne aldrig har hørt om. Når visse brands og produkter har så stor synlighed, er det let for forbrugerne at antage, at de mindre kendte produkter er af lavere kvalitet. Manglende synlighed må jo betyde, at færre køber produktet, hvilket tyder på, at det ikke kan være specielt godt. Ikke sandt?

Blandt markedsføringstemaer er påstande om ydeevne. Med biler er typiske elementer påstanden om så og så mange kilometer per liter benzin, så og så mange hestekræfter eller tilbehør såsom GPS. Med computere kan det være processorens størrelse og hastighed, skærmopløsning, størrelse og vægt. Med telefoner understreges multi-tasking og 4G-forbindelser. Med golfkøller er det den samme sag; hvor mange gange er du ikke blevet lovet 10 ekstra meter eller et mere lige slag?

Tænk lige over, hvorvidt disse produkter indfrier deres løfter. Biler? Computere? Telefoner? Jep, de leverer næsten altid det, selskaberne lover om dem. Og hvis ikke, kan du klage og få dine penge tilbage. Men med golfkøller? Hvis du ikke slår 10 meter længere eller oftere rammer fairwayen eller greenen, fortæller sælgeren dig, at du skulle tage at gå til nogle lektioner. Som om det var din skyld, at køllerne ikke yder som annonceret. For det er jo et svært spil, ikke sandt?

For at sige det lige ud: grunden til, at spillere, som køber kendte køller direkte fra hylden, sjældent opnår de lovede resultater er, at køllerne ikke passer til den enkelte spillers størrelse, styrke, atletiske evner og svingteknik.

For at opnå forbedringen af din præstation, skal du have dine køller tilpasset dit sving og bygget fra bunden af en dygtig, erfaring *custom* clubmaker. Men når du gør det, laver clubmaker dine *custom* køller med køllehoveder fra et firma, du aldrig har hørt om. Hvorfor

det? For det første fordi de store golffirmaer ikke vil sælge nogen deres køllehoveder som komponenter. For det andet fordi køllemageren skal bruge en leverandør, der laver komponenter til køller i mange forskellige lofter, lejer, vinkler, vægte, flex og størrelser, så han kan efterkomme den enkelte spillers unikke behov.

Her er en interessant ting i forbindelse med brands og image-marketing. Ved du, hvilke firmaer, der designede de første hoselkøller, de første variable køllehovedtykkelser, de første fairwaykøller med *high COR slagflade*, de første grafit- eller metalkøllehoveder, de første riflede *wedges*, de første hybridkøller i stedet for lange jern, eller de første køllehoveder med bevægelige vægte for at ændre boldflugten?

Hvis du har gættet på store, kendte golffirmaer, tager du desværre fejl. Alle disse innovationer og et halvt hundrede andre ny vindinger blev gjort af mindre firmaer, du sikkert ikke har hørt om. Men det er disse firmaers produkter, din køllemager vil gå til for at skaffe de hoveder, som vil muliggøre, at du spiller bedst muligt.

Myte nr. 4:

Din nye driver har et større sweet spot

Faktisk er der nogle drivere med et større "sweet spot", men kun hvis du er villig til at redefinere begrebet til at betyde en slagflade, som mister mindre af dets evne til at bøje indad, sat på et køllehoved, som drejer mindre når dit sving får dig til at ramme bolden en smule skævt.

Problemet er, at der i golfindustrien ikke findes sådan noget som en "sweet spot-o-meter". Der er ikke noget apparat, som kan vise, hvilke køller der holder eller ikke holder hvad de lover. På nuværende tidspunkt findes de "måleapparater", som skal fortælle dig om størrelsen af en kølles "sweet spot" kun i de reklamer, som tiltrak sig din opmærksomhed i første omgang.

"Sweet spot" er et begreb, som ofte ses i førnævnte reklamer; men det bliver misbrugt af stort set alle. Teknisk set er "sweet spot" hovedets tyngdepunkt, hvilket er på størrelse med spidsen af en nål. Det kan ikke blive "større" eller "mindre". Det er der bare...

HVIS du har en kølle med det rette loft til dit sving og din svinghastighed, HVIS den rammer bolden lige på, HVIS den rammer bolden på eller lige over dette lillebitte punkt og HVIS køllens slagflade er designet korrekt – så vil bolden flyve den størst mulige afstand, slaget muliggør. Enhver afvigelse i den ene eller anden retning fra dette perfekte skud, vil få hovedet til at dreje og bolden til dels at skrue, dels at tabe afstand. Jo længere væk fra hovedets "sweet spot" du rammer, des mere afstand og nøjagtighed vil du miste. Eller sagt mere præcist: afhængigt af tykkelsen på køllens slagflade, vil du i bedste fald miste 3-4 meter og i værste fald hele 10, for hver tomme (2,5 cm) du rammer ved siden af dets midtpunkt.

Når kølleproducenterne taler om et "større sweet spot", taler de i virkeligheden om én af følgende ting. Enten har de ændret ved hovedets design for at forstørre køllehovedets *inertimoment*. Det vil sige, at de har forøget vægten på hovedets sider eller bagside for at få det til at dreje (meget) lidt mindre når du misser dets "sweet spot". Den anden mulighed involverer, hvad jeg allerede har talt om, nemlig designet på køllens slagflade.

Du ved sikkert allerede, at en drivers slagflade bøjer indad når du rammer bolden. Jo mere det bøjer, des hurtigere vil bolden flyve når den bliver ramt. Ved at lave yderkanterne af køllens slagflade en anelse tyndere end dets midte, er det muligt at få det til at bøje en smule mindre, hvis du ikke bolden på "sweet spot". På den måde mister du mindre afstand.

Dette vil typisk være i form af et slagflade, som er en anelse tykkere i midten og tyndere hele vejen rundt derom, kaldet et "*variable thickness face*". En teknik, som forresten blev opfundet af ét af de golffirmaer, du ikke har hørt om, ikke af ét af de store, som du kender. Nuvel, lad os lige lave et realitetstjek.

Siden driveren med det større sweet spot, som du er blevet solgt, sikkert er længere end dem, de fleste professionelle bruger i PGA Touren, og siden dette medfører, at du ikke rammer bolden lige på; hvorfor så ikke bare få målt op til at en driver, der passer til *dit* sving, så du ikke behøver at bekymre dig så meget om "sweet spots" og bøjninger? Og mens vi er i gang, hvorfor så ikke for alvor gøre dit spil en tjeneste og få lavet en driver med korrekt loft, face, skaft, vægt og håndtag på samme tid? Så vil du for alvor opdage, hvad annoncernes "spilforbedrende design" kan betyde.

Myte nr. 5:

Når jeg køber en kølle med et S-Flex-skaft, ved jeg, at jeg får et stift flex

Undskyld mig, men jeg vil regne med, at du ikke aner, hvor stive skafter, dine golfkøller har. Sagen er nemlig den, at "S flex" koden (eller X, R, A eller L), som står på dit skaft praktisk talt er meningsløs.

De fleste golfspillere ved, at skafter laves med forskellige flex: X er ekstra stift, S stift, R normalt, A for amatører, men det betyder faktisk til seniorer, og L til kvinder. Hvad de fleste spillere ikke er klar over, er at disse bogstaver (og kun disse bogstaver) repræsenterer stort set alt, hvad der er universel enighed om angående skaftets stivhed.

Du vil gerne have et stift skaft på din driver? Fint. Hvilken definition af "stift" vil du gå ud fra? For ét firmas "stiff" er lig et andet firmas "regular", hvilket svarer til et helt tredje firmas "A flex". Og hvad værre er: én models "flex rating" kan sagtens være en håbløs variation på en anden model, selv inden for samme selskab!

Hvis det lyder som om hele konceptet er udvandet på grænsen til det vanvittige, har du fuldstændigt ret. Hvis en af grundene til, at du køber en bestemt kølle er, at den har et "stiff", "regular", "senior" eller "ladies" skaft, *aner* du i virkelig ikke, hvad du køber – og sælgerne aner heller ikke, hvad de sælger dig.

Grunden til al denne forvirring? Den er ligetil: der er ingen standarder inden for golfindustrien til beskrivelse af stivheden af en kølle, så den enkelte køllemager eller golffirma kan frit vælge, hvordan de beskriver stivheden. Hvad ét firma kalder et "S flex" kan være beregnet til en spiller med en svinghastighed på 80-90 mph, mens samme betegnelse hos et andet firma er lavet til et sving på 100-110mph. Det samme gør sig gældende for alle de andre flex-bogstaver! End ikke de samme flex inden for forskellige modeller lavet af samme firma kan forventes at være beregnet på den samme svinghastighed.

Interessant måde at lave én af de centrale udstyrskomponenter til en hel industri, ikke sandt? Prøv at gøre det samme i nogen anden sport! I tennis, hvor opstrengning er ketcherens svar på golfkøllens flex, opmåles opstrengningen i pund per kvadrattomme. På den måde ved du, når du får sat strengene til 55 pund, at du spiller med det samme ”flex” som du er vant til. I golf derimod, er det overhovedet ikke tilfældet.

Det kan være, at du får målt din svinghastighed i golfbutikken; men lad mig fortælle dig, at stort set *ingen* af de store golfkølleproducenter forsyner butikkerne med et skema, der viser hvilken hastighed der passer til hvilket flex i deres produkter. Så sælgerens anbefaling vil sandsynligvis være enten et gæt – eller bestemt af, hvilket flex, de har flest af på lageret på det given tidspunkt.

Den rette ting at gøre, vil være at få en erfaren køllemager til at måle din hastighed og observere din svingteknik: tempoet i dit *downswing*, og hvor i dit *downswing*, du *løsner* dine håndled. Køllemageren vil observere, hvor højt eller lavt du rammer bolden med forskellige køller for at bedømme, hvilke virkelige skudforbedringer, *du* kan opnå takket være skaftet. Han eller hun vil så gennemgå data fra eksperter inden for branchen for skræddersyede køller, eller fra research af egen eller andre køllemageres test af skafter. Køllemageren vil altså have langt mere præcis data om, hvilke skafter, der passer til hvilke svinghastigheder, end nogen sælger i en golfbutik.

Efter alt dette vil køllemageren give sin anbefaling og eventuelt bygge en testkølle for at høre din feedback. Visse køllemagere har et apparat, der gør dem i stand til hurtigt at ændre skaftet til forskellige køllehoveder, så du straks kan teste de forskellige, mulige skafter. Køllemageren har muligvis også mulighed for at måle slagets vinkel, boldens hastighed og skaftets *backspin* i dit sving. Derfor vil køllemageren i sidste ende være i stand til at give en langt mere nøjagtig anbefaling af det skaft, som vil fungere og føles bedst for *dig*.

Myte nr. 6:

Jo hurtigere du svinger, des stivere skal dit skaft være

Jeg har flere gange nævnt, at en god køllemager, på et tidspunkt i processen vil måle din svinghastighed. Blandt grundene hertil er, at antallet af mulige skafter skal begrænses til kun at omfatte dem, der har det rette flex til din svinghastighed. Så tror du måske, at det kun er det, det drejer sig om. At hvis du har en høj svinghastighed, skal du have et stivere skaft; og et mindre stivt skaft, hvis din svinghastighed er lavere.

Men det er ikke korrekt. Svinghastighed er kun *begyndelsen* på skaftilpasningen. Og hvis det gøres korrekt, og alle dine andre elementer af dit sving tages med i bedømmelsen, kan du ende med et skaft der er temmelig forskelligt fra hvad du først havde forventet. Blandt de ting, du vil lære af denne bog er: a) flex-bogstavet på dit skaft er meningsløst, og b) skaftet fungerer *ikke* en som ridepisk, der med slangebøsse-fart sender bolden ned på fairwayen. Men, hvis skaftet ikke skyder som en slangebøsse, hvad er da dets funktion? Hvad der ligner en piskeeffekt, er slet ikke forårsaget af skaftet. Den er derimod forårsaget af spilleren, når denne løsner sin ”wrist cock” under nedsvinget. Det er her skaftets stivhed eller fleksibilitet gør sit arbejde. Formålet med hele flex-designet er, i samarbejde med kraft fra din ”wrist cock” (sammen med loftet på køllehovedet, dets tyngdepunkt og hvorvidt du svinger op, ned eller lige på bolden), at bestemme slagets vinkel, bane og backspin. Køllens flex har også meget at gøre med køllens ”feel”, både før og idet den rammer bolden.

Skaftbøjningens "feel" er en stor del af skafttilpasningen for nogle spillere, men lad os indtil videre holde os til problemerne omkring "wrist cock".

Når du starter på dit nedsving, bevæger dine arme og køllen sig ved samme hastighed, så længe du holder vinklen på din "wrist cock" uløsnet. Når du begynder at løsne håndleddene, falder armenes fart, mens køllens øges. Køllehovedet, som har saktet efter køllen indtil nu, reagerer nu på, at dine arme taber fart og skyder frem for at skubbe hovedet foran skaftet. Dette får skaftet til at bøje fremad, hvilket øger loftet idet bolden rammes, hvilket igen hæver boldens fart og vinkel, hvilket bestemmer dens bane, hvilket til sidst afgør den afstand, den vil flyve.

Sammen er den, at ikke alle svinghastigheder er "født lige".

Lad os tage tre hypotetiske golfspillere. Én af dem løsner sin "wrist cock" ret tidligt i nedsvinget, den anden midt i, og den tredje helt til sidst. Spilleren som løsner for tidligt vil opleve, at skaftet bøjer fremad for tidligt. Dette forårsager, at skaftet bøjer tilbage så det er helt lige når bolden rammes, så enhver mulighed for at forbedre boldens bane går tabt. Sammenlignet med den tidligere løsning, er det bedre at være den anden spiller og løsne håndleddene midt i nedsvinget; eller, allerhelst, at være den tredje spiller, som løsner til sidst, et splitsekund før bolden rammes. Kort sagt, jo senere du løsner din "wrist cock"-vinkel, des mere kan skaftets flex yde indvirkning på bolden.

Pointen er, at *alle disse tre spillere kunne have præcis den same svinghastighed!* Men tror du, at de burde bruge det samme skaft? Næppe.

Men der er mere. For *virkeligt* at finde det rette skaft, er du også nødt til at medregne, hvor glat du går fra dit tilbagesving til dit nedsving, hvor hurtigt dit nedsving er, hvor hurtigt dit downswing accelererer, og hvor konsistent du er i alle dette.

Put disse faktorer ind i beregningen, sammen med udløsningen af din "wrist cock", så kan din køllemager vælge det rette skaft. Bare at sige "X-svinghastighed = Y-skaft" rækker ikke.

Et sidste spørgsmål, før jeg lader dig gå videre til næste myte: da du købte dine køller fra hylden nede i den store golfbutik, hvor mange af *dine* specifikke svingfaktorer blev lige taget i betragtning i valget af disse køller?

Eller, for at spørge på en anden måde: hvor heldig følte du dig den dag?

Myte nr. 7:

Jo længere din driver er, des længere kan du slå bolden

Dette emne er ømtåleligt for mig, fordi så mange golfspillere ikke slår så godt som de kunne med deres drivere af denne grund.

Hvis du går ind i en golfbutik, vil du bemærke, at mænds drivere fra alle de forskellige producenter er mellem 45½ og 46½ tommer lange. Men, fra 2005 til og med 2010, har den *gennemsnitlige* driverlængde blandt alle spillere i PGA Touren været 44½ tommer.

Lyder det ikke mærkeligt? Jeg mener, vi taler om verdens bedste golfspillere – spillere, hvis chance for succes afhænger af første slags afstand fra tee'en – og de bruger drivere, der er *kortere* end dem, du bliver tilbudt!

Lad mig fortælle dig en historie. Gennem næsten hele det tyvende århundrede - indtil

1980erne – har standardlængden på drivere til mænd været 43 tommer, til kvinder 42. Blev menneskeheden lige pludselig 3 tommere højere i 1980? Niks!

Hvad der er sket, er ganske enkelt resultatet af konkurrencen på et overfyldt marked, hvilket langt størstedelen af spillernes potentiale lider under.

Hele Jordens befolkning tror, at en længere driver giver en højere svinghastighed, hvilket giver et længere slag. Sagen er imidlertid den, at de eneste spillere, der får en højere køllehovedhastighed af at spille med en længere kølle, er dem, der løsner deres håndled sent i deres nedsving. Der er muligvis tale om 25% af alle spillere, hvis det overhovedet er så mange.

Det næste problem har også at gøre med procenter, men disse er langt sikrere. Omtrent 100% af alle golfspillere har en større risiko for at ramme bolden off-center, jo længere deres driver er. Og det er lige præcis derfor, PGA Tourens gennemsnitlige driver har været omkring 2 tommer kortere end de drivere, som du og dine venner bliver solgt. Selv de professionelle, uanset hvor gode de nu engang er, ved at de ikke kan ramme så præcist og så konsistent med en lang driver, som de kan med én, der er en anelse kortere.

Mit estimat, fra over 25 års arbejde med individuelt clubmaking, lyder, at driverne solgt i almindelige golfbutikker er for lange i 90% af mændenes tilfælde og 98% i kvindernes. Nu skal du høre, hvem der rent faktisk kan bruge de dér drivere på 46½ tommer, som er overalt i butikkerne.

Hvis du er en spiller med en lavere svinghastighed, har en "inside/out to square" svingtype, løsner håndledet sent, har sans for timing og rytme i dit sving, så er du heldig. Du kan trygt fortsætte med at bruge sådan en kølle med min velsignelse. Men hvis du ikke har sådan et sving, bør du få målt dit sving og bygget en kølle helt fra bunden, og ikke kun med den rette længde; sørg for, at skaftet, loftet, face-vinklen, grippet og svingvægten tilpasses dit sving.

De professionelle ved, at de ikke konsistent kan slå lige og ramme bolden rigtigt med en driver så lang som den, der sælges i butikkerne. Tro mig, de har alle sammen prøvet, for de ved, hvor værdifuldt 10-15 ekstra meter fra tee'en kunne være for deres bankkonti. Og de ved også, hvor svært det er at tjene penge når deres andetslag altid er fra roughen. Det ironiske er, at du rammer de fleste af dine drives på tåen eller hælen, så ender de ude blandt træerne, fordi du håber på at ramme det ene skud ud af ti, som din driver, *der er 2 tommer længere end de professionelles*, kan give dig. Og tilmed tror du, at det er *din* skyld.

Nå, men hvordan kan du så vide, hvad den rette længde er for dig?

Måden hvorpå en god køllemager bestemmer den rette længde, er ved først at måle afstanden fra dit håndled til jorden og så holde det op mod en tabel for at finde en *indledende* anbefaling. Dernæst kigger køllemageren på dit sving og dine atletiske evner for at bestemme, om den bedste længde skulle være en smule længere eller måske en smule kortere end hvad tabellen indledningsvis siger.

Håndled-til-gulv-opmåling		
Håndled-til-gulv	Driverlængde	Ser-jernlængde

27-29	42	36,5
29-32	42,5	37
32-34	43	37,5
34-36	43,5	38
36-37	44	38,25
37-38	44,25	38,5
38-39	44,5	38,75
39-40	44,75	39
40-41	45	39,25
41-42	45,5	39,5
Over 42	46 plus	39,75 plus

Note: Håndled-til-gulv-opmålingen bruges indledningsvis til at finde den rette længde kølle i overensstemmelse med en spillers højde og armlængde. For at opnå størst præcision, bør du bære sko med en flad hæl, stå oprejst men afslappet, med skuldre og arme afslappet.

Bemærk at disse beslutninger bedst træffes af en erfaren køllemager ansigt til ansigt med DIG – ikke af en marketing- eller salgsafdeling på ét eller andet firma langt væk.

Myte nr. 8:

Mine køller er ligesom dem, de professionelle bruger

Under...ingen...omstændigheder...

Køllerne, som du kan købe i golfbutikken er for de professionelle grej, hvad en Chevrolet Impala er for dem, du ser i NASCAR. Lad mig bruge et sæt af Payne Stewarts køller som eksempel, men processen er ikke anderledes for nogen anden professionel.

I 1999 havde jeg den fornøjelse at designe, hvad der desværre skulle blive Payne Stewarts sidste køller. Udarbejdelsen af hans køller krævede fire forskellige besøg i min workshop oven seks måneder.

Payne havde netop afsluttet en kontrakt med firmaet Spalding, som krævede, at han spillede med deres "cast cavity back irons", men han var meget ivrig efter at vende tilbage til at spille med køller af smedet kulstofstål. Jeg havde gemt nogle grovstøbninger fra lignende sæt, jeg tidligere havde lavet.

Paynes første besøg handlede for mig om at undersøge, hvad han gerne ville se, når han satte køllen bag bolden. Det vil sige: størrelse, form og radius på køllens leading edge, topline-tykkelse, tåens form og kurve, hoselens sammenføjning med hovedet, vidde og radius på sålen og mange andre små detaljer i hovedets form og design. Mellem første og andet besøg sleb, filede, bøjede og formede jeg Paynes visuelle præferencer i hvert af sættets hoveder.

Under andet besøg stod Payne ved min side, mens jeg gav hvert enkelt hoved noget nær den endelige udformning. Han satte derefter et skaft i hvert enkelt hoved, stillede sig klar til at slå, kiggede og kiggede igen, kløede sig i håret og forsøgte så godt som muligt at udtrykke, hvad der var godt eller mindre godt ved hvert enkelt hoved. Ud fra dette fik jeg et langt klarere billede af, hvad han ville have, så jeg kunne færdigslibe hovederne. Spørgsmål såsom tyngdepunkt skulle jeg manipulere ud fra Paynes ønsker om boldens flugt i forhold til, hvordan han plejede at spille.

Under tredje og fjerde besøg, blev de endnu ufærdige hoveder sat sammen med forskellige, mulige skafter. Payne slog slag efter slag med hver enkelt kølle og kommenterede kun på dem for at forklare sine ønsker omkring hovedet eller skaftets *feel*. Først når Payne havde givet grønt lys for hvert enkel kølle var hans arbejde gjort, og mit ændrede derefter karakter.

Alle tour-spillere kræver mindst to sæt ens køller; ét til at rejse med og ét til at gemme et sikkert sted, hvis mareridtssceneriet skulle indtræffe: at køllerne var blevet væk eller sågar stjålet. På grund af dette krav, var jeg også nødt til at lave skabeloner samt en lang række beregninger og fotografier, så jeg kunne lave hele backup-sættet fra bunden uden at have de oprindelige køller til hjælp. Alt i alt brugte jeg sandsynligvis i nærheden af 300 timer på at lave de to sæt identiske køller.

Til de spillere, som tror, at de professionelle bruger den samme type samme hoved, som man kan købe i butikkerne, vil jeg aldrig glemme, da jeg lærte sandheden om denne. I 1997, da det daværende Lynx Golf Company bukkede under for konkurrencen og lukkede, var jeg en del af det hold, som lagde sidste hånd på forhandlingerne om Lynx' aktiver. Efter alle papirerne var underskrevet, oprindte den dag, hvor lastbilerne ankom med de "fysiske aktiver".

Jeg åbnede kasse på kasse fyldt med køllehoveder med Lynx-logoet. Som jeg kiggede på køllehovederne, der ganske rigtigt bar velkendte Lynx-modelnavne, slog det mig, at disse på ingen måde var de samme modeller, som Lynx havde solgt i detailhandlen.

I løbet af de mange år, Lynx havde eksisteret, havde de skrevet kontrakt med en stjernekæde af professionelle, hvoraf mange var eller skulle ende i World Golf Hall of Fame. Hvad jeg nu stod med, var ganske enkelt eksempler på, hvordan tour-spillerne ikke kunne lide den ene eller anden del af Lynx' produktionsmodeller og havde insisteret på at få lavet en modificeret version.

Det bør du huske på, næste gang du ser en reklame, der lover dig, at du vil kunne komme til at spille med køller, som er "præcis som dem, de professionelle bruger". Tro mig: det er de ikke.

Myte nr. 9:

Golfkøller til kvinder er lavet til kvinder

I din lokale golfbutik sælger de køller under et skilt med ordlyden "Women's Clubs". Hvad er mere logisk end at antage, at disse køller er designet udelukkende til kvinder? Tja...i visse tilfælde er det rigtigt, men i mange (hvis ikke de fleste), er det simpelthen ikke korrekt.

Nedenstående tabel er en sammenligning af mænds og kvinders køller fra ét af de mest velrenommerede selskaber. Når du kigger på den, bid mærke i driverlængden for henholdsvis mænd og kvinder. Ifølge dette firma, skal kvinder købe drivere, som er lige så lange som PGA Tour-gennemsnittets 44,5 tommer! PGA Touren, hvor de bedste *mandlige* spillere dyster.

Tabel: Sammenligningen af golfkøller til mænd og kvinder

A COMPARISON OF MEN AND WOMEN'S GOLF CLUBS									
Women's Model					Men's Model				
	Lofts	Length	Face Angle	Swing Weight		Lofts	Length	Face Angle	Swing Weight
Driver	9.5°	45"	square	D0	Driver	9.5°	46"	square	D0
	10.5°	45"	square	D0		10.5°	46"	square	D0

A COMPARISON OF MEN AND WOMEN'S GOLF CLUBS									
Women's Model					Men's Model				
Fairway Woods	Head Loft	Length	Lie	Swing Weight	Fairway Woods	Head Loft	Length	Lie	Swing Weight
	#3 - 15°	42"	57°	D0		#3 - 15°	43"	57°	D0
	#4 - 17°	41.5"	57.5°	D0		#4 - 17°	42.75"	57.5°	D0
	#5 - 19°	41.25"	58°	D0		#5 - 19°	42.25"	58°	D0
	#7 - 21°	40.75"	58.5°	D0		#7 - 21°	41.75"	58.5°	D0
	#9 - 23°	40.5"	59°	D0		#9 - 23°	41.5"	59°	D0
Irons	Loft	Length	Lie	SwgWt	Irons	Loft	Length	Lie	SwgWt
#3	18°	38.5"	60°	C2	#3	18°	39.5"	60°	D0
#4	20°	38.25"	60.25°	C2	#4	20°	39.25"	60.25°	D0
#5	23°	37.5"	61°	C2	#5	23°	38.5"	61°	D0
#6	26°	36.75"	61.75°	C2	#6	26°	37.75"	61.75°	D0
#7	30°	36"	62.5°	C2	#7	30°	37"	62.5°	D0
#8	34.5°	35.5"	63°	C2	#8	34.5°	36.5"	63°	D0
#9	39°	35"	63.5°	C2	#9	39°	36"	63.5°	D0
PW	44°	34.75"	64°	C3	PW	44°	35.75"	64°	D1
AW	49°	34.5"	64°	C3	AW	49°	35.5"	64°	D1
SW	54°	34.25"	64°	C5	SW	54°	35.25"	64°	D3
LW	54°	34"	64°	C5	LW	54°	35"	64°	D3

Dette er et klassisk eksempel på, hvordan business spænder ben for, hvad golfspillere har brug for. Hvis man havde været en flue på væggen, da ovenstående specifikationer blev besluttet, kunne man garanteret have hørt følgende: ..."Du ved nok, at salget af golfkøller kun udgør 8% af markedet, så lad os bare genbruge hovederne fra mændenes køller og lave skafterne lidt kortere. Så slipper vi for udgifterne til en separat linje køllehoveder til kvinder."

Størstedelen af driverhovederne til kvinder er de samme som til mænd, udstyret med et lidt lettere (L-flex) skaft, der er 1½ tommer kortere end mændenes, men stadig lige så langt som den gennemsnitlige PGA Tour-deltagers. Og det bliver kun værre, når du kigger på loftet af disse drivere.

Kun sjældent er loftet på en driver lavet til kvinder højere end det er til mænd. Det betyder, at end ikke er i nærheden af høje nok til den gennemsnitlige, kvindelige svinghastighed på 65 mph. Der findes knap nok kvinde-drivere *i hele golfindustrien* med de 15, 16 eller 17 graders loft, som de fleste kvindelige spillere har brug for, hvis de skal nå deres maksimum længde.

Hvor mange kvinder er ikke endt ved en tee med en driver, der ikke kan ramme bolden (fordi den er for lang) og, når de endelig rammer, en bold, der ikke flyver så langt som den burde (på grund af det forkerte loft)?

Hvad værre er: hvor mange kvinder har ikke droppet golf fordi de "bare ikke kunne finde ud af det", uden at vide, at det ikke var deres atletiske evner, men deres *fabriksdesignede* køllers skyld. Køller, der var ubrugelige i deres hænder.

Pointen her er, at kvinder, seniorer og endda juniorspillere, som kan og bør spille med de samme specifikationer, som en mandlig spiller bruger. Og at der er mænd, som burde spille med, hvad golfindustrien kalder "senior"- eller "ladies"-køller. Den eneste måde, de kan finde ud af det på, er ved at få lavet et individuelt, skræddersyet sæt køller.

Korrekt tilpassede køller kender ikke til kønsdiskrimination. De ved blot, at de passer til deres ejers sving.

Myte nr. 10:

Jeg er for dårlig til at individuelt tilpassede køller betyder noget for mit spil

Niks! Som jeg har forsøgt at pege ud for dig, er sandheden den stik modsatte.

Okay, jeg ved, hvad du tænker, for jeg har hørt det utallige gange i min karriere: "Det er alt sammen enormt spændende, og jeg kan forstå, hvorfor de professionelle har brug for individuelt tilpassede køller, men jeg er bare ikke god til at have glæde at *custom fitting*".

Virkelig? Har du nogensinde overvejet, om ikke det modsatte kunne være tilfældet?

Lad mig forklare det på en anden måde. For nogle år siden, da PGA Touren var i New Orleans, tog Alex Cejka afsted til lufthavnen efter blot sin anden runde: han troede, han ikke var gået videre. Da hans telefon ringede, og han fik at vide, at hans skulle spille videre, forhindrede TSA-regler ham i at hente sine køller til tredje runde.

Uden andet alternativ gik Alex i proshoppen og lejede et sæt køller og endte med at spille 71-71! Pointen her udtrykkes ikke bedre, end den bliver det i PGA Tourens *tagline*: "these guys are GOOD!" Kort sagt: jo bedre en spiller, des bedre kan han indstille sit slag efter køller, der ikke passer ham. Du og jeg, vi er derimod ikke nær så gode; derfor har vi brug for køller, der passer til vores evner og sving for at råde bod på de fejl, vi begår i vores spil.

Nuvel, lad os gøre det klart – jeg siger ikke, at *custom fit* køller forvandler dig fra en total klump til at kvalificere dig til næste års US Open. At købe nye køller – selv individuelt tilpassede – er IKKE en substitut for at lære og forbedre dit sving. Det har det aldrig været og det bliver det aldrig.

Hvad jeg derimod siger er, at udstyr, der ikke passer dig – forkert længde, leje, loft, skaft, face-vinkel, grip, flex eller vægt – kan forhindre dig i at være den golfspiller, du *kunne* være. Jeg har arbejdet sammen med masser af professionelle golftrænere, og jeg kan forsikre dig om, at spillere, der går til lektioner med rigtigt indstillede køller langt hurtigere og nemmere drager nytte af svinglektioner, end spillere med dårligt tilpassede køller gør det.

For at vende tilbage til myten, er professionelle som Alex Cejka og andre spillere med et meget lavt handicap – kvinder eller mænd – dygtige nok til at indstille deres sving til at spille godt med næsten enhver kølle. Det er du sandsynligvis ikke; hvilket betyder, at du har *endnu mere* brug for individuelt tilpassede køller, end de har.

Formålet med individuelt tilpassede køller er at have, hvor hver enkelt specifikation passer til din størrelse, styrke, atletiske evner og svingkarakteristika. De rette *custom fit* specifikationer kan mindske fejlene i dine mindre heldige sving. Desuden koster *custom fit* køller ikke nødvendigvis mere end hvad du ville betale for standard-modellerne i din lokale golfbutik.

Dette er essensen af clubmaking og -design. Desværre bliver det som regel ved det, da de fleste golfspillere sjældent gør mere i jagten på deres køller end at se TV, kigge på et par annoncer og så tage ned i golfbutikken eller besøge en onlinebutik.

Mange gange har golfspillere spurgt mig, "hvor meget bedre kan jeg blive, hvis jeg får lavet et sæt *custom fit* køller?" Den gennemsnitlige spiller kan slå bolden 10 meter længe, ramme 2 til 10 flere fairways eller 2 til 10 færre

Golfkøller er ikke apparater, som du skal tilpasse dig sving til – de er redskaber, som skal bygges til at passe DIG. De ER virkelig superbt designede, velkonstruerede instrumenter – hvis du tager dig tid til at opdage, hvordan de kan tilpasses, så de komplimenterer dit sving.

Ja, det er rigtigt, at golf er et grundlæggende svært og ofte frustrerende spil; men det er en del af charmen og morskaben ved spillet. Men som ethvert andet spil, kan dårligt/forkert udstyr gå hen og ødelægge oplevelsen og glæden ved spillet.

Myte nr. 11:

Jeg blev custom fittet i stor golfbutik (eller proshop eller online)

Nej du blev ikke, begynd ikke at tro, at du kan få en professionel custom fitting i din store

lokale golfbutik, proshop eller online. Jeg er ked af at skulle være så kritisk. Kvaliteten af custom fitting bliver målt på hvor du kan gå hen og få det højeste niveau af synlig og hurtig spilforbedring. Jeg er her for at fortælle dig, at det er IKKE hos din lokale golfbutik, proshop eller på internettet.

Hvorfor? Fordi potentialet for her og nu spilforbedring gennem custom fitting kræver at hver golfspiller bliver individuelt fittet til hver af de 13 nøgle clubfitting specifikationer, for hver af de 14 køller man har i baggen. Ikke kun to eller tre i en begrænset række af muligheder kun i driveren, men 13 clubfitting faktorer for alle 14 køller i baggen.

De 13 forskellige fitting elementer der er brug for at customfitte til hver golfer er lagt opsummeret her, inkluderet er et sæt af fitting elementer i køllethovedets design.

De 13 nøgle clubfitting faktorer for fuldt udbytte af fittingen			
Længde	Loft	Lie	Vinklen på slagflade
Totalvægt	Svingvægt	Gripstørrelse	Gripstilen
Skaftvægt	Skaftflex	Skaftets bøjeprofil	Set Make-up
Design på køllehoved: Tyngdepunktets centrum (COG), Moment of Inertia (MOI), Sålens design, Hovedets design, Form og Stil			

Retail golfbutikker og proshops kan kun fitte udstyr inden for de begrænsninger, der ligger i producenternes standardmodel, der føres som hyldevarer. Hvis du tvivler på det jeg påstår, så tag listen med de 13 nøgle fitting specifikationer med ind i din lokale golfbutik/proshop og spørg salgspersonalet/proen, om de kan fitte dig til hver eneste kølle i baggen og levere så de er bygget nøjagtig til hver af disse faktorer. Game over. For at være fair, vil jeg være ærlig over for dem, som kalder sig custom clubfitters. Der er clubfittere og der er clubfittere. Den sidste gælder for dem, som har evnen til at samle eller ændre en golfkølle, men som ikke har brugt tid på eller fået praktisk erfaring nok til sikkert at kunne vide, hvordan man custom fitter golfspillere professionelt. Den første gælder for dem, der er for en golfkølle som hvad en skrædder er for et jakkesæt.

De custom clubmakers, der studerer clubfitting teknologi og har passionen til at bruge ekstra tid på at analysere og bagefter bygge de helt nøjagtige og bedst mulige køller til hver golfspiller er uden spørgsmål de fineste leverandører af golfkøller på denne planet. Så hvordan finder du en professionel clubmaker?

Du vil finde nogen af dem arbejdende i deres egne små butikker, du vil finde nogen der arbejder på golfbanen og driving range, og du vil endda finde nogen der praktiserer deres håndværk i deres eget hjem, garage eller kælder. Custom clubmaking eksisterer mere som hjemmeindustri.

Min pointe er her: Lad dig ikke afskrække dig af, hvor du finder dem. Nogen af de bedste custom clubmakers arbejder ud fra deres eget hjem. Så hvor en professionel clubmaker arbejder eller hvor god en golfspiller han selv er, har ingen indflydelse på, hvor meget de kan hjælpe dig med at bygge custom golfkøller, der kan hjælpe dig med at spille op til det bedste du har evner til. Så hvis lokalitet ikke er en faktor, hvad er der så tilbage? Der er

DIG!

Når du søger efter en revisor, advokat, læge, tandlæge eller mekaniker, hvor hver er professionel inden for deres eget område, hvor gør du det? Processen er den samme for custom clubmakers. Snak med dem, som er blevet custom fittet. Snak med proerne på driving range, om de kender nogen erfarne custom clubmakers, som de kan anbefale.

En anden vej at søge dem, er gennem internettet. Gå ind på websiden "Association of Golf Clubfitting Professionals" (AGCP) på www.agcpgolf.com eller på "International Clubmakers Guild" www.clubmakersguild.com, eller på ICG linket til "Membership Directory/Guild Google Map". Du kan også besøge min webside www.wishongolf.com og kig efter "Find A Clubmaker" linket på hjemmesiden. Clubmaker listen er folk, jeg personligt kender, har screenet og i mange tilfælde givet personlig undervisning.

Ultimativt skal du evaluere clubmakeren, hvis du er ude efter en kølle eller et sæt, som skal customfittes, så tal med ham/hende. Beskriv hvad du kunne tænke dig og spørg til hvilken proces de arbejder efter. Spørg efter nogen navne de har fittet og kontakt dem for at spørge om deres mening. Hvis det, de siger, passer overens med, hvad du læser i denne bog, så har du fundet den rette.

Den vigtige pointe her er denne....

De bedste golfkøller du nogensinde vil eje, er dem der er tilpasset til din størrelse, styrke, atletiske formåen og svingegenskaber for hver af de 13 nøgle fitting specifikationer for kølle du har i baggen. Enhver anden populær "kølle og bold" sport (baseball, softball, tennis) sælger deres slagredskab customfittet til spilleren, så de kan yde deres bedste, på nær i golf. Ja, du skal måske gøre en ekstra anstrengelse for at finde din clubmaker. Men, tro mig, resultatet vil være hver en anstrengelse værd, og som en bonus vil du sikkert ikke betale mere (sikkert mindre) end, hvad du ville have betalt for en standard hyldevare i en retail golfbutik.

Myte nr. 12:

Jeg har en et stort firmas justerbare driver, så jeg er allerede blevet custom fittet.

Jeg beklager, men det er du ikke.

I det mindste er essensen, når du ser disse køller, at firmaerne siger: "vi må hellere gøre noget for at komme ind custom fitting markedet, fordi golfspillere er begyndt at synes fitting er vigtigt." Så i det mindste opdager, du at de store firmaer har indset, at golfspillere selv vurderer, at de er forskellige og ikke bare standard.

Husk at hvad end de store golf firmaer gør ved deres kølle design, så skal de være i stand til at blive præ-fabrikerede, så de kan sendes til retail golfbutikker så golfere kan købe dem fra hyldeerne. Man kan simpelthen ikke sælge golfkøller for \$400 millioner hvert år, hvis de skal bygges en golfkølle af gangen til en golfspiller af gangen. Så selv de store firmaers arbejde i en verden af custom fitting skal være inden for rammerne af deres standard hyldevarer i forhold til deres volume business model.

Husker du skemaet i Myte #11, som lister de 13 nøgle fitting specifikationer for hver golfkølle? Dem får du ikke i en driver med justerbar hosel. Afhængig af hvilket firma du

lytter til, siger et af firmaerne at deres justerbare hosel driver custom fitter kun loftet. Det næste siger loft og face angle. Det næste igen kan ændrer loft og lie vinkel. Ingen af dem påstår at deres justerbare hosel driver også fitter: længde, skaftvægt, skaft bend profile, totalvægt, svingvægt, grip størrelse eller typen af grip, fordi det kan de ikke.

Faktisk så kender jeg den justerbare hosel temmelig godt. I 1995 designede jeg den første justerbare hosel til metal køller. Modellen havde navnet "AHT woods" – akronymet stod for "Adjustable Hosel Technology" Alle de moderne justerbare hoselkøller følger samme princip som mit originale design – man roterer hosel for at ændre vinklen på skaftet ned i køllehovedet.

Problemet er, når du gør det, så ændrer du kun en smule på lie vinklen eller face vinklen, eller lidt på begge to på samme tid. Du kan ikke ændre på loftvinklen ved at ændre på skafts vinkel der går ned i hovedet. PUNKTUM. Hvis du har set en kopi af mit marketingsmateriale for mit gamle "AHT woods" design, så påstår det kun at ændre face- og lie vinklen, og IKKE loftet.

Så hvordan ændrer disse moderne justerbare hosel køller deres loftvinkel? Enkelt. Alle firmaerne besluttede at bryde med de 40+ års standardiserede måde at måle loft på, for at finde på en helt ny måde at måle, så de kunne sige, at deres justerbare hosel køller gør det, de siger de kan.

Her er dog en interessant pointe. For de ikke-justerbare hosel køller gælder stadig den samme "gamle" standardiserede måde at måle på. HmMMM.

Helt seriøst folkens, disse drivere og deres justerbare hosels er glimrende eksempler på moderne opfindelser og produktion. Det er de virkelig og med 40 års erfaring, ved jeg virkelig hvad jeg taler om. Men de gør ikke det, de påstår, og de er ikke repræsentative for at være custom fittet til din driver.

At have hver af de 13 nøgle fitting specifikationer skræddersyet til dit sving og din driver samt de andre køller i din bag er KUN for en Professionel Custom Clubmaker.

Omkring forfatteren

Nu en energisk 63 år gammel seniorgolfer, Tom Wishon er en tidligere PGA professional med 41 års erfaring i golfudstyrsindustrien, specialiseret i køllehoved- og skaftdesign, skaft ydelse analyse, og clubfitting research. Han er den eneste designer fra custom clubmaking side af golfindustrien, hvis køllehoveddesign har været brugt i sejre på PGA tour, Champions Tour og Ryder Cup turneringer, af spillere som, Scott Verplank, Bruce Lietzke, Ben Crenshaw – Tom designede også det sidste sæt køller brugt af Payne Steward i hans sidste del af 1999 sæsonen, og har været ansvarlig for mere end 50 forskellige teknologiske køllehoveddesigns i hans karriere i golfudstyrsindustrien.

Wishon har skrevet mere end 10 bøger og mere end 200 artikler til stort set alle skrevne golf publikationer i USA og Europa om golf udstyrsydelse og clubfitting teknologi. Hans bog ”The Search for the Perfect Golf Club” kvalificerede sig til Best Seller status og blev valgt til 2006 ”Book of the Year” af ”International Network of Golf” (ING), den største organisation for ”Golf Industry Media Professionals” i USA. Efterfølgeren ”The Search for the Perfect Driver” vandt 2007 ING ”Book of the Year” og gjorde Tom til den første, der vandt prisen to år i træk.

Tom Wishon bliver betragtet som at være den førende og banebrydende autoritet indenfor clubfitting research. Han fortsætter med at undervise og deler ud af sin kæmpe viden om custom clubfitting i sin seneste bog ”Common Sense Clubfitting, The Wishon Method”, skrevet til professionelle golf clubfittere, så de kan lære de seneste teknikker i nøjagtig custom clubfitting.

Siden 2003 har Tom været i spidsen for sit eget firma, ”Tom Wishon Golf Technology”, som specialiserer sig i design af high-end custom golfudstyr samt clubfitting research for uafhængige custom clubmakers over hele verden.